

Internazionalizzazione – India

FTA UE-INDIA & CERTIFICAZIONI BIS



**THE FUTURE STARTS NOW
POWERING YOUR GLOBAL EXPANSION!**

CONTENUTI



WINH & UJA



Trattato di libero scambio



Le Certificazioni BIS



Winh & UJA sono aziende partner dedicate ai servizi di internazionalizzazione nel Mercato Indiano

Assieme, WINH & UJA collaborano su una varie iniziative con istituzioni, confindustrie; inoltre forniscono ai clienti italiani una completa gamma di Servizi con un integrazione tra teams indiani ed italiani portando I vantaggi e know-how di entrambi i paesi



WINH

WINH è una società italiana di consulenza, operations e project management, focalizzata su attività transfrontaliere tra l'Italia e alcuni dei più rilevanti mercati emergenti, in particolare India, Paesi del Golfo e Africa subsahariana.

Attraverso la propria sede centrale a Milano e uffici in diverse aree geografiche, WINH offre ai propri clienti – prevalentemente appartenenti al segmento delle piccole e medie imprese – una gamma completa di servizi di consulenza strategica, supporto commerciale e finanziario per preparare la strategia di ingresso nei mercati, nonché la gestione di tutte le operazioni correlate.

UJA®

Audit • Tax • Legal • Advisory

UJA

UJA è una società internazionale di Advisory e Chartered Accountancy, specializzata nella fornitura di servizi aziendali personalizzati a PMI e multinazionali estere in India. UJA ha maturato una solida esperienza nel supporto alle aziende multinazionali in ambito Strategy, Legal, Taxation, Transfer Pricing, CS (Corporate Secretarial), Accounting e Audit.

Il suo portafoglio comprende inoltre la definizione della strategia, la preparazione del business plan, la ricerca e consulenza su partner locali, operazioni di M&A, sviluppo dei canali di distribuzione, identificazione dei fornitori, studi sulla localizzazione degli stabilimenti e supporto al funding. UJA mira a essere una piattaforma a 360 gradi per le aziende europee e giapponesi che operano in India.



AREE DI COMPETENZA



STRATEGY & ADVISORY

Studi di mercato: benchmarking dei competitor principali, studio fornitori e regolazioni

Business plan: strategia d'entrata, selezione location, analisi costi e benchmarking prezzi

M&A Advisory: Joint venture advisory



AUDIT, FISCALE & LEGALE

Legale: gamma completa di Servizi legali, proprietà intellettuali, gestione aziendale ed LR.

Tassazione: gestione tax returns, GST, Direct, Income etc + setup struttura tassazione internazionale

Servizi Audit: Audit aziendale, statutory, fiscale, interno



SUPPORTO COMMERCIALE

Partner: ricerca partner, negoziazione partner e setup, background check e analisi partner

Canali distribuzione: ricerca ed identificazione canali distribuzione.

Manfatturiero: ricerca contract manufacturer, selezione location stabilimento, ricerca fornitori.



CERTIFICAZIONI SUPPORTO AZIENDA

Certificazioni: certificazione BIS, registrazione trademark etc.

HR: ricerca personale, setup contratti Lavoro, gestione contributi

Setup aziendale: incorporazione aziendale, ricerca uffici, servizi company secretary



Doing business in India

- Pre-entry Services
- Incorporation
- Setup and Entry Services
- Post Incorporation Compliances
- Company Secretarial Services
- FEMA Compliances



Business Consulting

- Corporate Advisory
- Financial Advisory
- Strategic Consulting
- Marketing Advisory
- Branding Strategy Advisory
- HR Management
- Market Research and Analysis
- Business Plan Development
- Business Partner Search



SMEs and MNCs Advisory

- Growth Strategies for Indian and Global Companies
- Business Restructuring
- Strategic Partnership



Legal Services

- Corporate and Commercial Law
- Labour & Employment Laws
- Dispute Resolution
- Intellectual Property Rights



Mergers & Acquisitions

- Identifying potential synergies
- Target/Buyer Evaluation
- Deal Advisory
- Joint Ventures



Taxation

- Direct Taxation
- Representation before Tax Authorities
- Taxation of High Net-Worth Individuals
- Taxation of Non-Resident Indians
- Indirect Taxation
- Foreign Trade Policy Matters
- Corporate Taxation and Compliance
- Tax Planning
- Tax Litigation



International Taxation & Transfer Pricing

- Analysis of Tax Treaties & Bilateral Agreements
- Cross border Taxation
- Expatriate Taxation
- Transfer Pricing
- Transfer Pricing Reporting and Documentation
- Benchmarking
- Dispute Resolution



Project Management

- Greenfield Project Management
- Temporary Management
- Go-To-Market Strategy



Audit & Assurance

- Statutory Audit
- Tax Audit
- Transfer Pricing Audit
- Internal Audit
- IFC Audit
- GST Audit
- Process Audit
- Investigative & Forensic Audit
- Information System Audit
- Bank Audit
- Management and Operational Audit
- Group Consolidation Audit



Accounting and Regulatory Services

- Transaction accounting, Finalisation & Audit preparation
- Regulatory compliances viz. TDS, GST, EPF, STPI, MSME etc.
- Monthly accounts closing & Management reporting
- Employee Payroll & employee expense processing
- ERP implementation (ZOHO, SAP, OODO)
- Support for Group audit



BUSINESS IN INDIA

▪ Mercato Indiano con WINH e UJA

Il mercato Indiano rappresenta un grande potenziale per aziende Italiane. UJA e WINH accompagnano le aziende assicurandosi che il potenziale del mercato venga pienamente sfruttato e, allo stesso tempo, minimizzando i rischi associati ad operazioni in un ambito complesso come quello Indiano.

▪ Profilo clienti

- Aziende piccole o medie
- Aziende attive nel mercato Indiano:
- Aziende interessate al mercato Indiano:
- Aziende alla ricerca di un partner Indiano

Vasto Network in India di contatti/partner industriali ed istituzionali

Vostri partner per l'intero processo di market entry e sviluppo di mercato.

Oltre a 200 persone in India con esperienza in una vasta gamma di settori



Presenza in Italia come punto di contatto e supporto.

Supporto a 360 gradi su attività aziendali, sviluppo commerciale, certificazioni,

Riduzione rischi associati all'entrata ed operazioni in un mercato complesso

PERCHÈ SCEGLIERE WINH & UJA?



360 portfolio
of services



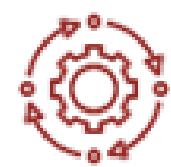
Customer-centric
& committed



Transparent
& Ethical Practices



Team of 170+
Domain Experts PAN India



Process-Driven



Ideation &
Solution-Oriented



Agile & Responsive



Highest Professional
Standards & Excellence

Copertura del mercato Indiano con sedi a **Pune, Bengaluru, Nuova Delhi, Mumbai e Chennai (2026).**

Al tuo fianco in Italia con sedi a **Milano**

**29+ Anni
di esperienza**
sull'internazionalizzazione **Italia-
India**

L'unico operatore ad offrire servizi completamente **in-house** e **personalizzati**, specifici per l'India.

PERCHÈ SCEGLIERE WINH & UJA?

PARTNERS ISTITUZIONALI



Partner e desk BIS per l'ICE

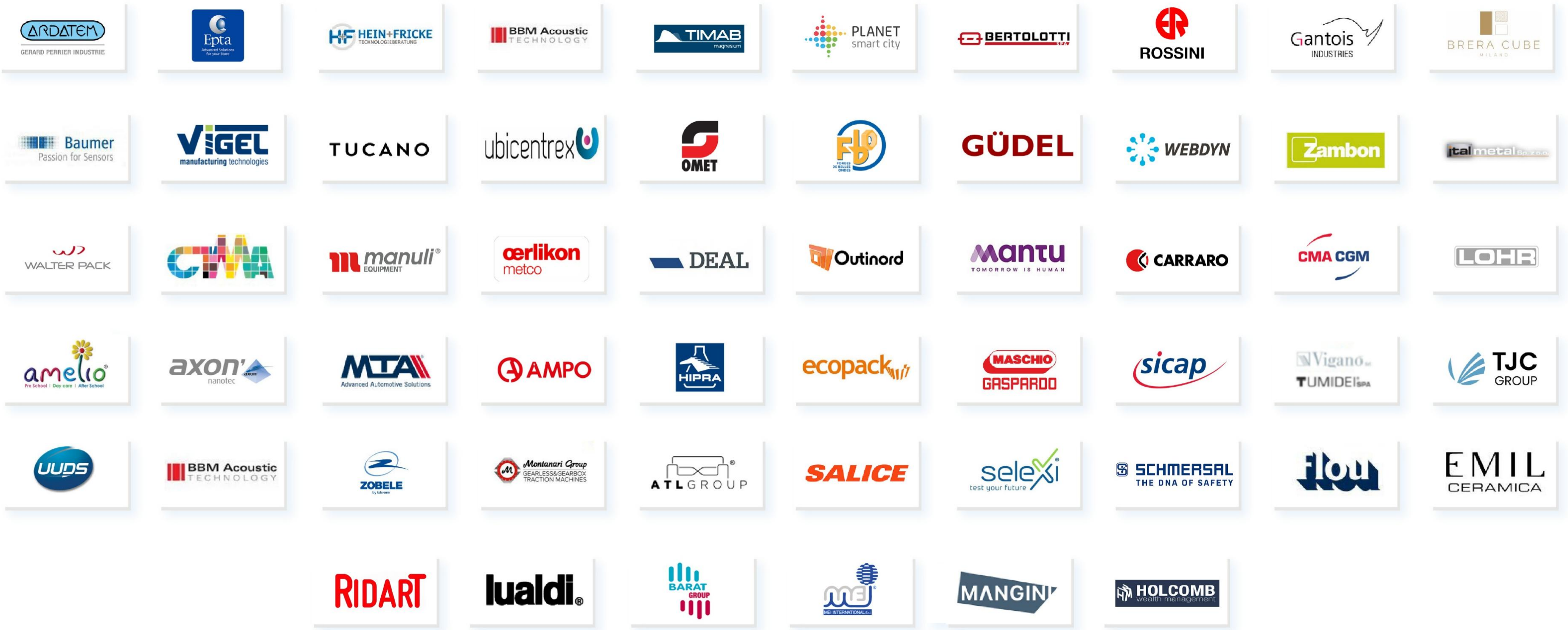
Desk India per Anima Confindustrie e la sua rete di confindustrie

Partner ufficiale Ambasciata Indiana in Italia e per l'Access India Initiative



PERCHÈ SCEGLIERE WINH & UJA?

PIÙ DI 100 AZIENDE PORTATE IN INDIA



L'India e il Trattato di Libero Scambio UE-INDIA



CROSSBORDER
BUSINESS
CONSULTANCY

UJA[®]
Audit • Tax • Legal • Advisory



**THE FUTURE STARTS NOW
POWERING YOUR GLOBAL EXPANSION!**



SNAPSHOT - INDIA

- Nonostante le attuali incertezze geopolitiche, le **prospettive di crescita del mercato Indiano rimangono stabili**
- In parte trainate da un allontanamento dalle supply chains incentrate sulla Cina.
- Nel **2025** l'India ha **superato il Giappone**, diventando la **quarta economia più grande al mondo**.
- I **consumi e la produzione locale** sono stati due **aree chiave** di crescita.
- Crescita del media annuale del **PIL di 7-8%**
- Economia relativamente **resiliente agli shock esterni**



FATTORI TRAINANTI DELLA CRESCITA

01

DOMANDA & CONSUMI DOMESTICI

i consumi del mercato indiano sono il fattore più importante; recentemente incrementati da agevolazioni fiscali. (GST Tax)

02

INVESTIMENTO E CRESCITA SETTORIALE

settore manifatturiero e servizi hanno registrato una forte crescita eccedendo il 9% con contributi da investimenti esteri ed un aumento di spese pubbliche.

03

INIZIATIVE GOVERNATIVE

Negli ultimi anni l'India ha introdotto varie iniziative mirate allo sviluppo economico e crescita del settore privato : GST, semplificazione diritto del lavoro, Make in India, riforme fiscali, facilitazione investimenti



TRATTATO DI LIBERO SCAMBIO

- Bozza finale accordata il 26 Gennaio a Nuova Delhi durante il Giorno della Repubblica Indiana.
- Alla luce dell'instabilità globale e protezionismo americano, l'UE e l'India hanno accelerato l'adozione del trattato di libero scambio

Dettagli disponibili pubblicati sull'accordo rimangono relativamente limitati ma le seguenti caratteristiche sono emerse da recenti pubblicazioni:



01 Eliminazione della maggior parte dei dazi doganali 86% per India e 91% da parte dell'UE.



02 Tutela della proprietà intellettuale



03 Mobilità delle imprese e cooperazione sulle competenze



04 Iniziative in materia di sostenibilità



05 Semplificazione doganale e degli scambi commerciali



06 Trattato che copre 2mld di abitanti e 25% dell'economia globale



TIMELINE DEI NEGOZIATI

- Iniziati nel 2007
- Sospesi nel 2013
- Ripresi nel 2022
- Bozza finalizzata nel 2026



RIDUZIONE DEI DAZI

PRODOTTO / SETTORE	2024 EXPORTS (EUR)	DAZI ATTUALI	DAZI NUOVI	IMPLEMENTAZIONE
Macchinari ed equipaggiamento elettrico	€16.3 MLD	Fino a 44%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5-7)
Aerospazio	€6.4 MLD	Fino a 11%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5-7)
Dispositivi medici ed ottici	€3.4 MLD	Fino a 27,5%	0% per il 90% dei prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5-7)
Plastica	€2.2 MLD	Fino a 16,5%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 7)
Perle, pietre e metalli preziosi	€2.1 MLD	Fino a 22,5%	0% per 20 dei prodotti ed ulteriore riduzione parziale per 36% dei prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5)
Settore chimica	€3.2 MLD	Fino a 22%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni
Veicoli a motore	€1.6 MLD	110%	10% (quota di 250k)	
Ferro e acciaio	€1.5 MLD	Fino a 22%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5-7)
Farmaceutica	€1.1 MLD	11%	0% per quasi tutti i prodotti	Fino a 10 anni (maggior parte 5-7)

SETTORE CIBO & BEVANDE

Il settore di bevande alcoliche e cibo vedrà una sostanziale riduzione di dazi aprendo un nuovo potenziale mercato previamente non sviluppato da produttori italiani.

Prodotto / Settore	Dazio attuale	Nuovi Dazi
Vini e superalcolici	Fino 150%	20-30%
Olio d'oliva	40%	0%
Alimenti trasformati (ad esempio pane, dolci)	Fino a 30%	0%



CARATTERISTICHE AGGIUNTIVE

Accesso Privilegiato per mercato Servizi Finanziari, loggistici e Servizi in generale.

Protezione di proprietà intellettuale:

- Copyright
- Marchio
- Designs
- Creazione di meccanismi legali per protezione nel mercato Indiano

Semplificazione di procedure doganali – in particolare per aziende di medio o piccola taglia

Facilitazione per entrata a breve termine per professionisti Indiani in 37 settori includendo IT, Business e Servizi professionali.

PROSSIMI PASSI PRIMA DELL'IMPLEMENTAZIONE



Publicazione &
traduzione



Proposta & adozione dal
Consiglio UE



Firma accordo tra
UE & India



Ratifica del
parlamento UE

Accettazione & Implementazione

La leadership dell'UE ed India hanno indicato il 2027 come l'anno target d'implementazione dell'accordo.

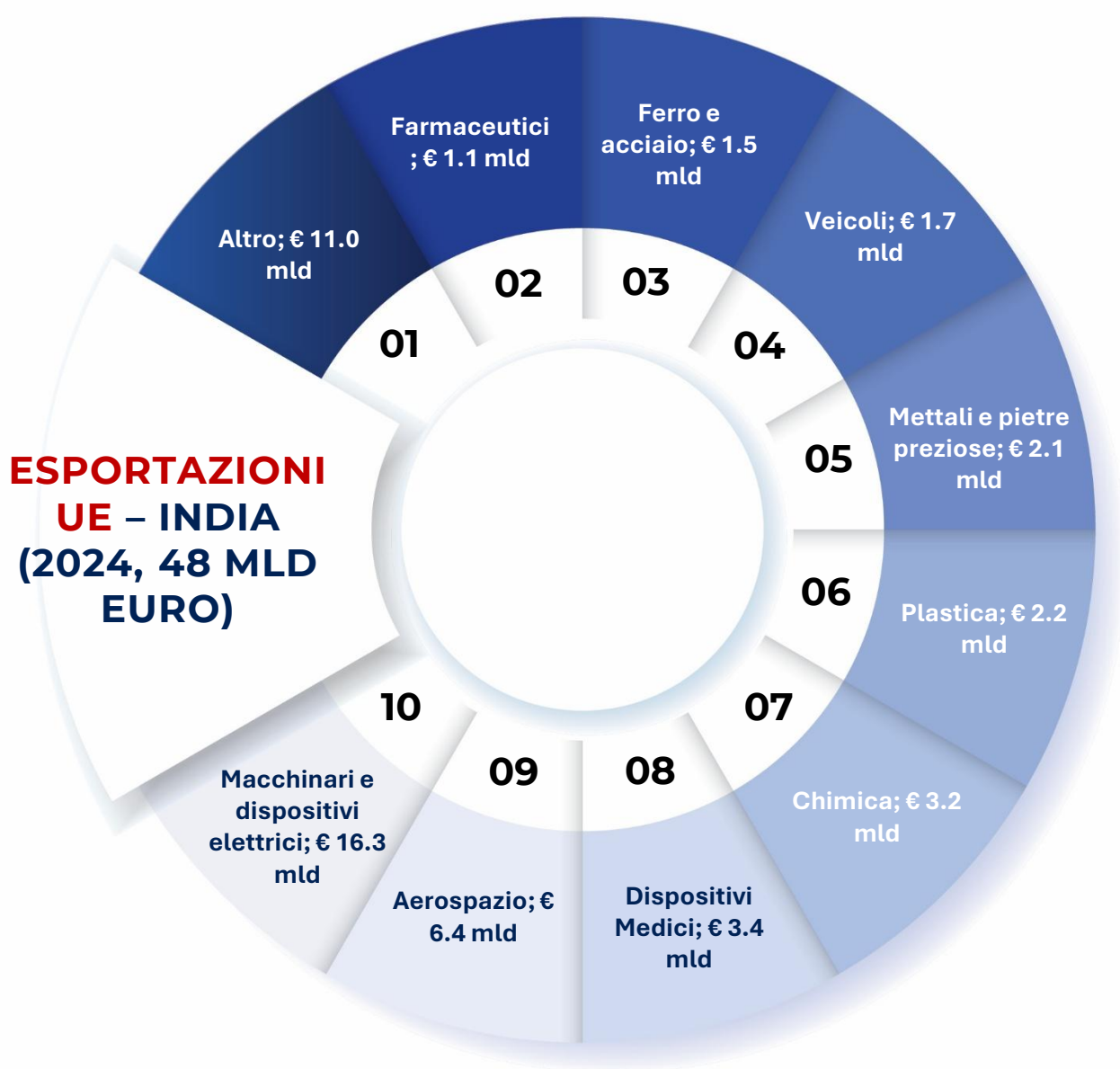


BENEFICI DEL TRATTATO

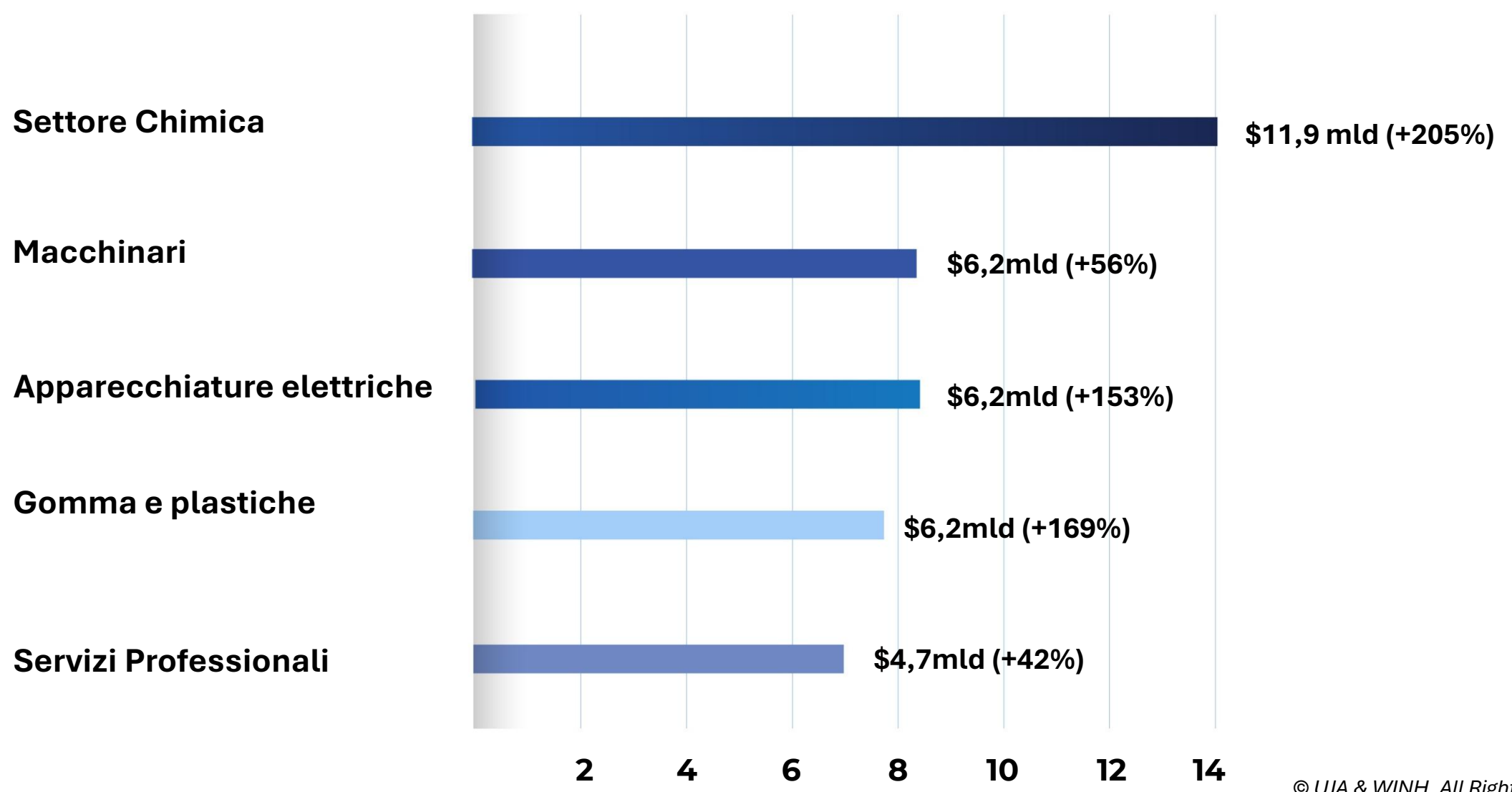
Benefici per produttori italiani

Attualmente il mercato Indiano gioca un ruolo limitato nell'esportazioni Italiane con un totale valore di circa \$6mld. Il trattato di libero scambio apre un nuovo mercato previamente non sviluppato dai produttori italiani. Si tratta della quarta economia Mondiale e diventerà la terza entro la fine del decennio .

- Accesso ad un mercato con 1,4 mld di abitanti – con grande potenziale e prospettive future
- Il terzo mercato mondiale a livello di valore di consumi domestici
- Riduzione su dazi e incremento di competitività per produttori italiani
- Riduzioni dei rischi associati con proprietà intellettuali
- Apertura di nuovi mercati previamente non accessibili (o molto limitati) per settori come vino, bevande e cibo
- Riduzioni di costi associati procedure doganali etc.



Cambiamenti nelle esportazioni per settore: UE a India Su orizzonte di cinque anni – primi 5 settori



LA CERTIFICAZIONE BIS



CROSSBORDER
BUSINESS
CONSULTANCY

UJA[®]
Audit • Tax • Legal • Advisory



**THE FUTURE STARTS NOW
POWERING YOUR GLOBAL EXPANSION!**



Il Bureau of Indian Standards è stato istituito nel 1947 e il suo principale obiettivo è far rispettare gli standard per beni e servizi nel mercato indiano. Questo si applica anche a beni e servizi provenienti dall'estero, che al momento dell'ingresso nel mercato sono soggetti alle normative degli Standard Indiani.

- Attualmente diversi prodotti richiedono la certificazione nell'ambito dei vari schemi del BIS.
- La gamma di prodotti soggetti a certificazione è aumentata costantemente negli ultimi anni.
- L'applicazione di tali conformità è stata notevolmente rafforzata: la dogana verifica periodicamente i prodotti e la presenza del marchio BIS sugli articoli.
- I prodotti destinati al mercato indiano e certificati dal BIS riportano uno dei due marchi ufficiali.
- Per i produttori esteri, la certificazione BIS è rilasciata alla specifica unità produttiva e ai prodotti dichiarati, e richiede ispezioni in loco, test di prodotto e un Authorized Indian Representative.
- Sono previsti costi governativi ufficiali (government fees) stabiliti dal Bureau of Indian Standards, che includono la tassa di domanda, le spese di ispezione e prova, il marking fee annuale, oltre alla garanzia bancaria obbligatoria di 10.000 USD a favore del BIS.
- **L'accordo di libero scambio non rimuove la necessità di certificazione di BIS**





A CHI SI APPLICA IL BIS?

Il BIS si applica a produttori di vari settori – questo vale sia per produttori Indiani che esteri.

Settori impattati attualmente o a breve dal BIS:

N.	Settore	Tipologia Di Prodotto
1	Elettrodomestici	La maggior parte delle categorie di Elettrodomestici ricade sotto lo schema I BIS. Quindi vige l'obbligo per certificazione.
2	Arredamento	Vari prodotti di arredamento ricadono sotto lo schema I. Inoltre, in certi casi, i componenti dei mobili possono avere un'ulteriore necessità di certificazione
3	Calzature	La maggioranza delle tipologie di calzature richiedono certificazioni BIS.
4	Dispositivi e materiali Medici	Una gamma limitata di dispositivi medici ricade nello schema I, utensili tessili usati ai fini medici ricadono nello schema I e accessori per laboratori
5	Bulloni, dadi e elementi di fissaggio	Gamma estensiva di categoria ricoperta dallo Schema I
6	Giocattoli	I giocattoli per bambini elettrici e non elettrici ricadono nello schema I
7	Dispositivi Elettrici	Cavi elettrici, regolatori Voltaggio, invertitori, trasformatori, prese di Corrente e accessori vari possono ricadere sotto lo schema I
8	Caschi e vestiario protettivo	Caschi protettivi per moto, Lavoro etc e vestiario protettivo come
9	Accessori e component Oil & Gas	Alcune componenti come ad esempio regolatori, contenitori, valvole possono ricadere sotto lo schema I a seconda della tipologia
10	Altri Settori	Esiste un'ulteriore ampia gamma di prodotti e settori sotto lo Schema BIS. Questi sono prevalentemente materiale per assemblaggio di prodotti, prodotti chimici per uso industriale, materiale per l'edilizia, alcune componenti automobilistiche base,
11	Elettrodomestici	Entrata in vigore il 14 marzo per una vasta gamma di elettrodomestici con un Voltaggio massimo di 480V (trifase) e 250V monofase.



SCHEMI BIS

I prodotti che richiedono la certificazione BIS possono rientrare in uno di tre schemi. Ogni schema e standard prevede una propria procedura, regolamentazione e processo di richiesta.

IN VIGORE

Schema I: (ISI Mark)

Lo Scheme I prevede il rilascio della licenza con utilizzo del marchio ISI ed è applicabile a un'ampia gamma di prodotti soggetti a standard indiani obbligatori; la certificazione è rilasciata per una specifica unità produttiva e richiede audit/ispezione in loco dello stabilimento da parte del BIS, verifica del sistema di controllo qualità e prove di laboratorio sui prodotti prima del rilascio della licenza.

Schema II: (Compulsory Registration Scheme)

Lo schema II riguarda principalmente dispositivi elettronici e componenti. Richiede un processo di domanda meno oneroso degli altri schemi con un sistema online.

UPCOMING

Schema X

Schema X include per la maggior parte componenti e macchinari elettrici. Previa alla cancellazione dell'OTR includeva anche vari macchinari industriali (vedere sotto).

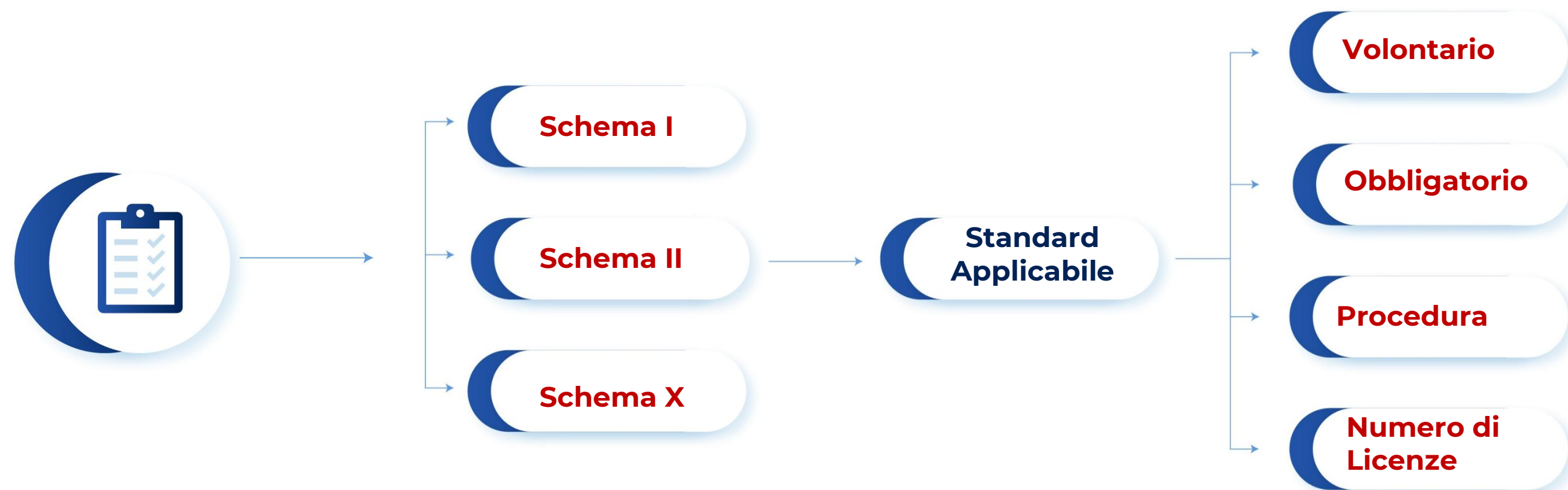
Cancellazione dell'OTR (JAN 2026)

L'OTR era una normativa dello schema X che comprendeva una vasta gamma di macchinari industriali per i quali sarebbe subentrato l'obbligo.

L'OTR è stato cancellato a gennaio del 2026 revocando l'ordinanza di certificazione per i prodotti inclusi in questo mandato.



DETERMINAZIONE STANDARD APPLICABILE



1) Lista Dei Prodotti

la lista completa dei prodotti è necessaria assieme a schede tecniche e dettagli dello o degli stabilimenti/o produttivi/o.

2) Schema Applicabile

il primo passo include la determinazione se il/i prodotto/i in questione rientrano sotto uno degli schemi BIS.

3) Standard Applicabile

ogni schema comprende una serie di standard applicabili per ciascuna categoria di prodotto.

4) Numero di licenze Applicabili

il numero di standard applicabili determina il numero di licenze necessario. Questo può avvenire ove la richiesta include molteplici prodotti, in casi dove componenti di un prodotto rientrano sotto un altro standard o se la produzione avviene in molteplici stabilimenti produttivi.

5) Procedura

lo standard applicabile determina la tipologia di procedura per certificazione e regime di testing per il prodotto.

6) Schema Obbligatorio vs Volontario

in certi casi la certificazione può essere volontaria. In questi casi non vige l'obbligo ma l'opzione di certificazione è aperta.

Ruolo del consulente

Raccomandiamo sempre di effettuare la verifica di applicabilità degli standard BIS con il supporto di un consulente specializzato: in molti casi, anche se un prodotto non è esplicitamente citato nello standard o nel QCO applicabile, può comunque rientrare nell'ambito di uno schema BIS; tale valutazione richiede interlocuzione diretta con i funzionari del Bureau of Indian Standards, analisi tecnica dello standard e il contributo di esperti con esperienza consolidata nelle interpretazioni applicative ufficiali dei regolamenti.



PROCESSO DELLA CERTIFICAZIONE (SCHEME I)



- Documentazione da predisporre prima della presentazione della domanda
- Presentazione della domanda BIS, nomina dell'AIR (Authorized Indian Representative) e verifica preliminare (scrutiny) da parte del BIS
- Allestimento di un laboratorio interno, solo se richiesto dall'ufficiale e nomina del responsabile del laboratorio
- Esame della domanda e risoluzione delle discrepanze



- Audit dello stabilimento da parte di un funzionario BIS:
 - Verifica di tutti i documenti originali e delle strutture di test.
 - Esecuzione dei test con la presenza del funzionario BIS.
 - Risoluzione di eventuali quesiti e discrepanze nei documenti.
- Sigillatura (da parte del funzionario BIS) e invio dei campioni di prova al laboratorio BIS in India.



- I campioni vengono testati in India presso i laboratori BIS
- Se il campione supera il test, versamento delle quote per la marcatura
- Rilascio della licenza e completamento delle altre formalità da parte del BIS.



01

Quali sono i costi principali

- Tasse Governative (Application, marking fee, audit etc)
- Costi test laboratorio
- Costi associate alla garanzia Bancaria
- Costi AIR e Consulenza
- Costi associati al trasporto campioni per test

02

Quanto dura il Processo?

Può variare da 3 a 9 mesi (o più), a seconda dello schema, della completezza documentale e della programmazione dell'audit.

03

Serve un Authorized Indian Representative (AIR)?

Sì. Per i produttori esteri è obbligatorio nominare un AIR residente in India, che agisce come referente legale e operativo nei confronti del Bureau of Indian Standards.

04

La certificazione è rilasciata all'azienda o alla fabbrica?

È rilasciata alla specifica unità produttiva e per specifici prodotti/modelli.

05

Come faccio a capire se la certificazione BIS si applica al mio prodotto?

È necessario verificare se il prodotto rientra in un Quality Control Order (QCO) o in uno schema obbligatorio del Bureau of Indian Standards, analizzando lo standard indiano applicabile, l'uso previsto del prodotto e il processo produttivo; poiché l'applicabilità non è sempre esplicitamente indicata, la determinazione corretta richiede spesso interlocuzione con il BIS e il supporto di consulenti specializzati, anche per definire il numero di licenze necessarie (in funzione di stabilimenti, prodotti, modelli e standard diversi).



CROSSBORDER
BUSINESS
CONSULTANCY



Audit • Tax • Legal • Advisory

THANK YOU

**LET'S UNLOCK AN OCEAN OF OPPORTUNITIES IN
INDIA AND ACROSS THE WORLD**